

# Struktur des Elevator-Pitch

Provokante Einleitungsthese (Wussten Sie eigentlich, dass...)

---

---

---

---

---

---

---

Vorstellung (Mein Name ist XY. Als Ingenieur/Geschäftsführer/Vertriebsleiter... für XY bin ich auf die Optimierung etc. von XYZ spezialisiert)

---

---

---

---

---

---

---

---

Was tun Sie konkret? (Ich helfe meinen Kunden durch...)

---

---

---

---

---

---

---

---

Und was noch? (Ich tue...)

---

---

---

---

---

---

---

Und was tun Sie zusätzlich? (und ich mache...)

---

---

---

---

---

---

---

---

Nutzen/Veränderung für den Kunden (Dadurch verbessert sich für meine Kunden...)

---

---

---

---

---

---

---

---

Weitere/r Nutzen/Veränderung (und es optimiert/verändert etc. sich...)

---

---

---

---

---

---

---

---

Dritte/r Nutzen/Veränderung (und außerdem...)

---

---

---

---

---

---

---

---

Appell/Handlungsaufforderung (Wenn das für Sie interessant ist, dann...)

---

---

---

---

---